

Vortrag Referent	Raum
09:00 – 10:00	
★ Mehr Risiko – weniger Rendite? Philipp Vorndran	ECC 1
10:00 – 10:45	
● Maklerrecht querbeet – Regulierung, Urteile und praktische Überlebens Tipps Wirth-Rechtsanwälte PartmbB – Norman Wirth	ECC 2
● Nachhaltige Altersvorsorge mit der Pangaea Life – Kunden nachhaltig und transparent überzeugen die Bayerische – Daniel Regensburger	ECC 5
● Neodigital Wechselarif – einzelvertragliches Umdeckerkonzept mit Prämienvorteil für Ihre Kunden Neodigital Versicherung AG – Stephen Voss	Straßburg
● Augen auf beim Schutz der Kleinen – das Kindervorsorgekonzept der ALH Gruppe ALH Gruppe Alte Leipziger Leben – Hallesche – Michael Nitsch, Matthias Thiele	30310
● Die Golden Gates AG macht Edelmetalle für jeden zugänglich Golden Gates AG – Herbert Behr	30341
● Der neue Allianz Unternehmensschutz als Wachstumsmotor – einfach und wettbewerbsfähig für Kunden im deutschen Markt Allianz Versicherungs-AG – Ulrich Stephan	30412
10:30 – 11:15	
● Die Macht der Kommunikation: Welche Sprachmuster Sie überzeugend wirken lassen – und welche nicht RedeFabrik – Benedikt Held	ECC 1
● Empfehlungsmanagement – der Weg zum unbegrenzten Kundenwachstum Thomas Korsus	ECC 3
● Social Media in der Finanzbranche – der moderne Weg der Neukundengewinnung Jil Langwost GmbH – Jil Langwost	ECC 4
● Individuelle Nachlassplanung in der Versicherungsberatung – Wissenswertes zu den Regelungen der gesetzlichen Erbfolge in Deutschland Deutsche Vorsorgedatenbank AG – René Schneider, Christoph Meyer	Paris
● ESG und die Aspekte der Nachhaltigkeit in der privaten Altersvorsorge – Entscheidungshilfen, Hintergründe und Ausblick ASCORE Das Scoring GmbH – Ellen Ludwig	Lyon
● Basler Invest Kids protect – jetzt mit Helm: Sparen ohne Absicherung ist wie Fahrrad fahren ohne Helm Basler Lebensversicherungs-AG – Olaf Rahtz	30312
● Nachhaltige Anlageberatung mit Advisor's Studio Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Uli Fischer	30410
● Erfolgreich mit Kreditprodukten in bewegten Märkten – Baufinanzierung, Ratenkredit, Bausparen Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Viktoria Kössl, Nicole Metzger, Stefan Pribnow	30441

Vortrag Referent	Raum
11:00 – 11:45	
● Das kundenorientierte Beratungsgespräch in der Finanzdienstleistungsbranche – Anwendung kundenbezogener Sprache Schittly Trainer Team – Hans D. Schittly	ECC 2
● Fonds Finanz 2022 – die Zukunft mit Hg und die besonderen Vorteile für Sie Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Norbert Porazik	ECC 5
● Die bAV-Beratungswelt von der Theorie zur Praxis – das kundenorientierte Arbeitgeber- und Arbeitnehmersgespräch Pension Benefits AG – Bernd Steinhart, Andreas Hofmann	Straßburg
● Mehr Umsatz mit dem erlaubnisfreien Edelmetallgeschäft der Fonds Finanz Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Bora Degerli	30310
● Die neue Unfallversicherung der Gothaer – Kunden zielgerichtet absichern Gothaer Allgemeine Versicherung AG – Michael Zindler	30341
● DIN 77230 einfach und praktisch umgesetzt – mit Normen und Best-Practice-Ansätzen zum Beratungserfolg DEFINO Institut für Finanznorm AG – Mathias Grellert	30412
11:30 – 12:15	
● Das neue Empfehlungsmarketing – Ihr Umsatzturbo im Online-Zeitalter! Roger Rankel	ECC 1
● Vermeiden Sie Haftungsfallen beim Wechsel in die Maklerschaft – rechtliche Grundlagen und Tipps FERLING Rechtsanwältinnen – Michaela Ferling	ECC 3
● Die Thinksurance Gewerbeplattform – digitale Lösungen für die Kundenberatung im Gewerbesegment Thinksurance GmbH – Sven Schönfeld	ECC 4
● Die Schüler-BU der Bayerischen – Faktencheck für die optimale Absicherung eines Kindes die Bayerische – Panos Kalantzis	Paris
● Ihr digitales Backoffice VersOffice GmbH – Kamuran Bildircin	Lyon
● Das DOMCURA Einfamilienhauskonzept als innovative Versicherungslösung – Tipps zu Antragsstellung und Schadeneinreichung DOMCURA AG – Christine Raasch	30312
● Die KV-Produktpalette der SDK – kundengerechte Beratung im Bereich der Krankenvollversicherung SDK Süddeutsche Krankenversicherung a.G. – Lutz Deske	30410
● Update aus dem Hause DJE Kapital AG DJE Kapital AG – Carsten Baukus	30441

Vortrag Referent	Raum
12:00 – 12:45	
● Der Immo-Campus für Versicherungsmakler – kundenorientierte Immobilienberatung HNG Verwaltungs GmbH – Christian Dannat	ECC 2
● Mit Systemen zu mehr Produktivität, Geld und Erfolg – gewinnen Sie das unmögliche Spiel M.Y.P. Ikigai-Training GmbH – Dr. Alexander Madaus	ECC 5
● Rürup, der „neue Riester“? Die DWS BasisRente Komfort für fast jedermann! DWS International GmbH – Axel Schreiter	Straßburg
● Praktische Tipps der Zurich für die Produktberatung bei klein- und mittelständischen Unternehmen – erfolgreich Firmenkunden beraten Zurich Gruppe Deutschland – Jan Roß	30310
● Gewerbliche Sachversicherungen – von A wie Angebotserstellung bis Z wie Zielgruppenbögen – Ihre Vorteile mit der Fonds Finanz Fonds Finanz Maklerservice GmbH – May-Britt Strohmeier	30341
● Die Sterbegeldversicherung der HDH – garantiert anders als Lebensversicherungen HDH VVaG – Benjamin Schüler	30412
12:30 – 13:15	
● Die Finanz- und Immobilienmärkte als Spielball von Inflation, Zentralbanken und Politik Gerald Hörhan	ECC 1
● Empfehlungsmanagement – der Weg zum unbegrenzten Kundenwachstum Thomas Korsus	ECC 3
● Die Schwere Krankheiten Vorsorge im Fokus – finanzielle Folgen einer schweren Krankheit effektiv absichern Frank Peters	ECC 4
● Vom „selbst und ständigen“ Vermittler zum Unternehmer? Kiwus Consulting GmbH – Dieter Kiwus	Paris
● Produktenerneuerungen der Allianz Leben – Flexibilität in der Altersvorsorge und Biometrie Allianz Lebensversicherungs-AG – Markus Elsner	Lyon
● Nachhaltige Versicherungen mit bessergrün – mit bessergrün „besser“ werden in Punkto Nachhaltigkeit Itzehoer Versicherung, bessergrün GmbH – Verena Rübekeil, Frederik Waller	30312
● Fondsberatung einfach gemacht – wie Sie mit praxiserprobten Geschichten im Kundengespräch überzeugen Udo Kerzinger	30410
● Mein Zahnschutz der APKV – der neue leistungsstarke Zahnzusatzarif Allianz Private Krankenversicherungs-AG – Johannes Bischel	30441
12:45 – 13:30	
● Vom Strukturvertrieb zum größten Maklerpool Deutschlands Holger Kräker	30425

Vortrag | Referent

Raum

13:00 – 13:45	Vom Strukturvertrieb zum Maklerstatus Sam Plett, Ruslan Korzhuk	ECC 2
Die VorFina DIN-Software im Praxiseinsatz – so erkennt Ihr Kunde, dass er eine Analyse nach DIN 77230 benötigt	VorFina GmbH – Nicolas Plögert	ECC 5
Elektromobilität und Versicherungsschutz der R+V/KRAVAG – Elektro-ABC und Highlights im Jahresendgeschäft auch für Flotten und Großkunden	R+V Allgemeine Versicherung AG – Nelson Peixoto, Christian Schlüter	Straßburg
easyInvesto – jetzt mit neuen ESG-Features	DWS International GmbH – Thomas Miltner, Michael Müller	30310
Online-Beratung so einfach und effizient wie nie – Kunden mit multimedialer Vorsorgeberatung überzeugen	HÖNLE.training GmbH – Jan Helmut Höhle	30341
Die SecurFlex-Police der Bayerischen – Abdeckung relevanter Risiken im privaten Umfeld	die Bayerische – Thomas Mettin	30412
13:30 – 14:15		
Überzeugen im Gespräch – was Sie von den Rhetorik-Meistern für Ihren Alltag lernen können	RedeFabrik – Benedikt Held	ECC 1
Beratungsgrundlagen im Krankenversicherungsgeschäft – Bedarfsermittlung richtig gestalten	MEDI-KOST – Hagen Engelhard	ECC 3
Betriebliche Altersversorgung nie wieder ohne XEMPUS	Xempus AG – Monika Ritzer, Sven-Oliver Prang	ECC 4
Ein- und Ausblick neuer Vergleichsrechner – wie Bewährtes und innovative Nutzererfahrung zusammenspielen	softfair GmbH – Matthias Brauch	Paris
Cyber-Erpressung – wie Spezialisten mit Kriminellen verhandeln und Schäden von Unternehmen abwenden	Oliver Schneider	Lyon
Einfach & clever Umsatz steigern mit erlaubnisfreien Produkten	Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Ulrich Frey	30312
Arbeiten mit EDISOFT Fonds-Analyse in Zeiten der Nachhaltigkeit	EDISOFT GmbH – Detlef Kannemann	30410
Lukratives Investmentgeschäft aufbauen ohne § 34f – die digitalen Vermögensverwaltungen der Fonds Finanz	Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Daniel Arndt	30441
13:45 – 14:30		
Weiterbildung – mehr als nur eine Sachkundeprüfung	Holger Kräker	30425
14:00 – 14:45		
Zeitgemäße Kundenkommunikation zur Bestandspflege in der Finanzdienstleistungsbranche – Kunden persönlich und digital begeistern	Hamacher Versicherungsmakler – Patrick Hamacher	ECC 2
Neuigkeiten bei der Fonds Finanz Maklerservice GmbH	Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Norbert Porazik	ECC 5
Die häufigsten Social-Media-Fehler der Versicherungsmakler	Simonov Consulting GmbH – Wladimir Simonov	Straßburg
Edelmetalle 2022: Welches wird am besten performen – und warum?	Aureus Golddepot GmbH – Frank Neumann	30310

Vortrag | Referent

Raum

Der neue Kfz-Tarif und die Rechtsschutzversicherung der Itzehoer – Kfz- und Rechtsschutz-Bestände gemeinsam mit der Itzehoer umdecken	Itzehoer Versicherungen – Jannek Blumberg, Patrik Weiß	30341
WKW Premium FondsRente 2.0 – die Zukunft der Altersvorsorge flexibel und chancenreich	WKW Lebensversicherung a.G. – Thomas Maier	30412
14:30 – 15:15		
Rulebreaker – wie Menschen denken, deren Ideen die Welt verändern	Sven Gabor Janszky	ECC 1
Vom Strukturvertrieb zum Maklerstatus	Sam Plett, Ruslan Korzhuk	ECC 3
Leistungs- und Haftungsfälle mit Schwerpunkt auf Berufsunfähigkeitsversicherungen – praktische Beispiele und Handlungsempfehlungen aus dem Versicherungs- und Haftungsrecht	Wirth-Rechtsanwälte PartmbB – Tobias Strübing	ECC 4
So generieren Sie mindestens 50 % mehr Umsatz durch innovatives Empfehlungsmarketing	Kiwus Consulting GmbH – Dieter Kiwus	Paris
Renditestarke Altersvorsorge der Canada Life – Grundzüge der Altersversorgung und des UWP-Prinzips	Canada Life Assurance Europe plc – Ulrich Strunz	Lyon
Erfolgreich in den Zukunftsmarkt Pflegeimmobilien investieren	Verifort Capital Group GmbH – Rauno Gierig	30312
Investieren mit Weitblick – Prudent Capital im aktuellen Umfeld	MFS Investment Management Company (LUX) S.a.r.l. – Sebastian Hesse	30410
Die betriebliche Krankenversicherung der APKV – gesund *	Allianz Private Krankenversicherungs-AG – Johannes Bischel	30441
14:45 – 15:30		
Vom Strukturvertrieb zum größten Maklerpool Deutschlands	Holger Kräker	30425
15:00 – 15:45		
Videomarketing für jeden – einfach, effektiv und schnell	Stephan Peters	ECC 2
Ganzheitliche Beratung für jede individuelle Kundensituation – so finden Sie eine passende Lösung auf alle Bedarfsfragen	VorFina GmbH – Nicolas Plögert	ECC 5
Die Pension Benefits AG als Allrounder in der bAV-Beratungswelt – welche Benefits benötigen Sie für Ihre Arbeitgeberkunden?	Pension Benefits AG – Bernd Steinhart, Andreas Hofmann	Straßburg
Erfolgreich mit finanzen.de Leads	Finanzen.de GmbH – Jan Cornelissen	30310
Flexibel mit den neuen Voll-KV-Tarifen der Gothaer – ist die Voll-KV auch im Alter noch bezahlbar?	Gothaer Krankenversicherung AG – Hans Limmer	30341
Die Tier-OP-Versicherung der HanseMerkur – umfassender Schutz für Ihr Haustier	HanseMerkur Krankenversicherung AG – Benjamin Danker	30412
15:30 – 16:30		
Mit dem Virus leben	Prof. Dr. Hendrik Streeck	ECC 1

Themenswerpunkte der Messe:

- Versicherungen
- Vertrieb
- Social Media und Digitalisierung
- Finanzen
- Recht

Vortrag | Referent

Raum

16:15 – 17:00		
Die Gesundheitsfragen zur Berufsunfähigkeitsversicherung – richtiger Umgang mit Antragsfragen	Philip Wenzel	ECC 2
Zukünftige Entwicklungen in Beraterwelt & Wissenswelt – Fokusthemen 2022/2023	Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Klaus Brodbeck VorFina GmbH – Philip Offergeld	ECC 5
Bestandskauf mit und durch die Fonds Finanz	Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Eva Wocheslander, Simon Boegner	Straßburg
R+V Gesundheitskonzept und Condor BU, die gesunde Alternative im Markt – Gesundheits- und Arbeitsschutz richtig gestalten	R+V Allgemeine Versicherung AG – Daniel Kastenholz, Lars Hofedank	30310
Die fetten Jahre sind vorbei, oder? Fondsstrategien für einen heißen Herbst	Hauck Aufhäuser Lampe Privatbank AG – Axel Daffner, Viktor Scheidt, Michael Heckel	30341
Ihr digitales Backoffice	VersOffice GmbH – Kamuran Bildircin	30412
16:45 – 17:30		
Vom Makler zum Makler-Unternehmer – der strategische Entwicklungsschritt für dauerhaften Erfolg	Jörg Laubrinus	ECC 1
Nachfolgeplanung für Versicherungsvermittler – Schenken und Vererben in der Selbstständigkeit	Paluka Rechtsanwälte Iobli Specht PartmbB – Ulrike Specht	ECC 3
Mit Systemen zu mehr Produktivität, Geld und Erfolg – gewinnen Sie das unmögliche Spiel	M.Y.P. Ikgai-Training GmbH – Dr. Alexander Madaus	ECC 4
Vertriebsaufbau und Vertriebservice mit der Fonds Finanz	Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Claudio Schrader	Paris
Die neue Art der Gesprächsführung in der Finanzdienstleistungsbranche – Impulse wecken für eine bedarfsorientierte Kundenberatung mit bridge	Bridge ITS GmbH – Felix Munz	Lyon
Neue Beihilfetarife der Barmeria in der Krankenversicherung – die kundenorientierten Beamtenlösungen	Barmeria Versicherung a.G. – Christoph Lübeck	30312
Die neue Kindervorsorge der NÜRNBERGER – Altersvorsorge und Einkommensschutz mit erweiterten Möglichkeiten für Kinder und Schüler	NÜRNBERGER Lebensversicherung AG – Roman Goedeke	30410
Die Biometrie-Produkte der Hannoverschen – mehr als nur eine Risikolebensversicherung	Hannoversche Lebensversicherung AG – Jörg Illing	30441
Weiterbildung – mehr als nur eine Sachkundeprüfung	Holger Kräker	30425
18:00 – 19:30		
Wie weiter? Nachdenken über Deutschland	Dr. Gregor Gysi im Gespräch	ECC 1

★ Star-Redner



IDD-konformer Vortrag

Alle Informationen finden Sie unter

www.hauptstadtmesse.de/idd-weiterbildung



MaBV-konformer Vortrag